

ECDL STANDARD CERTIFICATE

Dominik SCHMID born 30/01/1970

has successfully completed the following modules:

Module	Syllabus / Software Version	Date
Computer Essentials	1.0 / Microsoft Windows 10	07/04/2021
Online Essentials	1.0 / Microsoft Windows 10	07/04/2021
Word Processing	5.0 / Microsoft Word 2016	08/04/2021
Spreadsheets	5.0 / Microsoft Excel 2016	14/04/2021
Presentation	5.0 / Microsoft PowerPoint 2016	27/07/2021
Online Collaboration	1.0	07/05/2021
IT Security	2.0	14/05/2021



Managing Director ECDL Switzerland AG

27/07/2021

Date

CH-0348366

CH-041

Candidate ECDL ID Number

ECDL BASE CERTIFICATE

Dominik SCHMID born 30/01/1970

has successfully completed the following modules:

Module	Syllabus / Software Version	Date
Computer Essentials	1.0 / Microsoft Windows	07/04/2021
Online Essentials	1.0 / Microsoft Outlook 2016	07/04/2021
Word Processing	5.0 / Microsoft Word 2016	08/04/2021
Spreadsheets	5.0 / Microsoft Excel 2016	14/04/2021

Thomas M. St.

ECDL Manager Switzerland

14/04/2021

Date

CH-0348366

CH-041

Candidate ECDL ID Number



ANERKENNUNGSZERTIFIKAT I

Wir gratulieren Ihnen zum erfolgreichen Abschluss des Verkaufstrainings 1. An drei Trainingstagen beteiligten Sie sich an zahlreichen Übungen, die zur Steigerung des Verkaufserfolges beitragen.

Dieses Zertifikat wird überreicht an:

Herr Dominik Schmid

Schwerpunkte des Trainings:

- Einführung in das menschliche Verhalten
- Die freie Rede
- Wirkung und Motive im Verkauf
- Das Verkaufsgespräch, von der Begrüssung bis zur Verabschiedung
- Elementare Grundsätze des Telefongesprächs

S + B Burkhard, Schulung und Beratung

Unterschrift

Datum:



S+B Burkhard
Schulung und Beratung
Haberholzstrasse 6a
8155 Niederhasli
Tel./Fax 01 850 35 56

Mail: burkhard@sb-b.ch / www.sb-b.ch

10. Oktober 1999



TEILNAHMEBESTÄTIGUNG

Wir bestätigen, dass

DOMINIK SCHMID

an der **Moderatoren-Ausbildung MEGA**

vom 07.04.97 bis 09.04.97 (Teil 1) und vom 28.04.97 bis 30.04.97 (Teil 2)

teilgenommen hat.

Vermittelter Stoff:

- ◆ Kundenorientierung
- ◆ Zusammenhang Kundenorientierung und Teamarbeit
- ◆ Grundlagen der Teamentwicklung
- ◆ Methoden und Techniken der Moderation
- ◆ Aufbau und Struktur einer Teamsitzung
- ◆ Verhalten des Moderators
- ◆ Methode zur systematischen Problemlösung

Suhr, August 1997


Andreas Zürcher
Organisationsentwicklung
Genossenschaft Migros Aargau/Solothurn